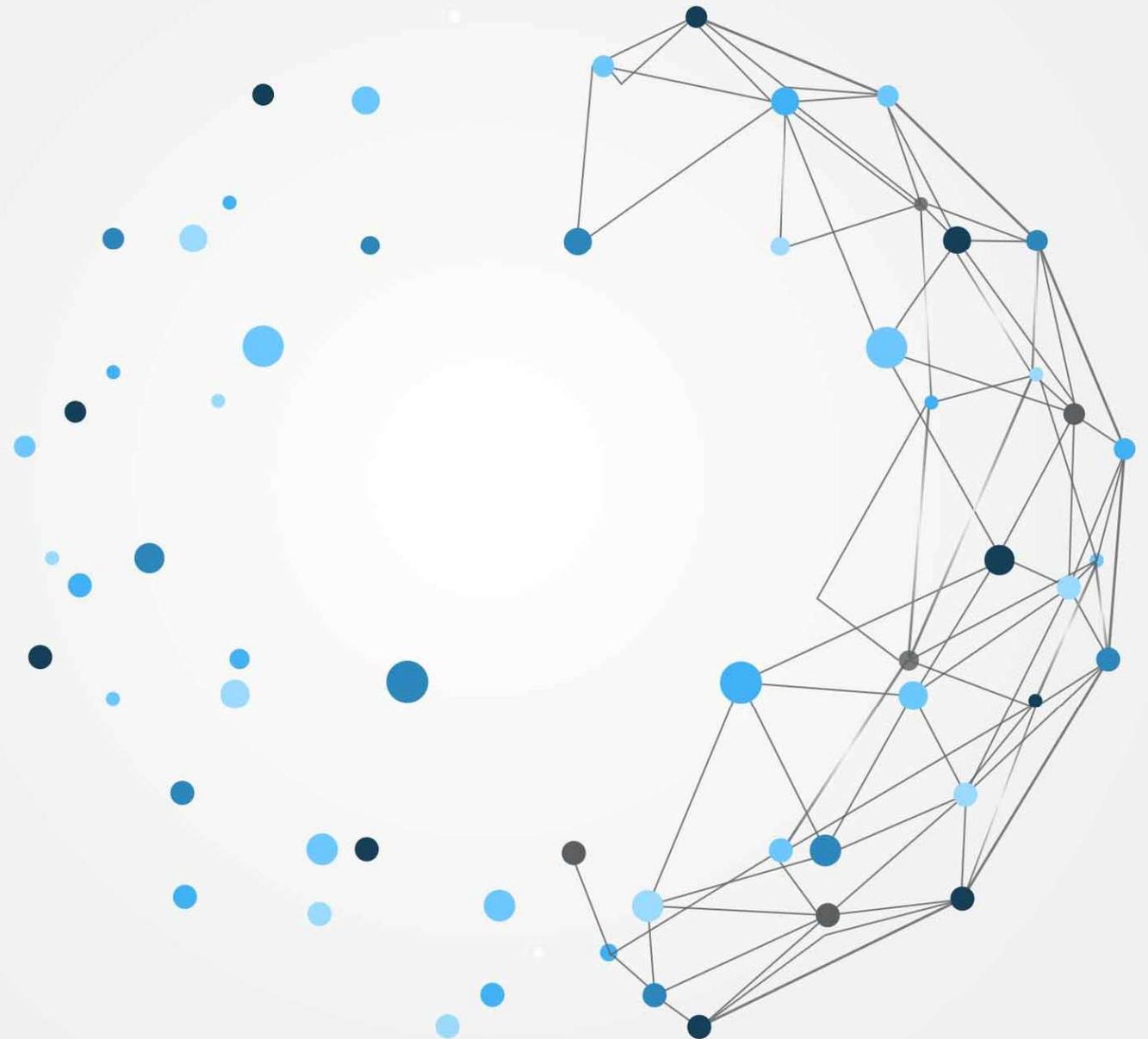


# Würtele & Partner Transformation Solutions AG



Sie stehen vor einer  
Transformation  
oder sind mitten drin?

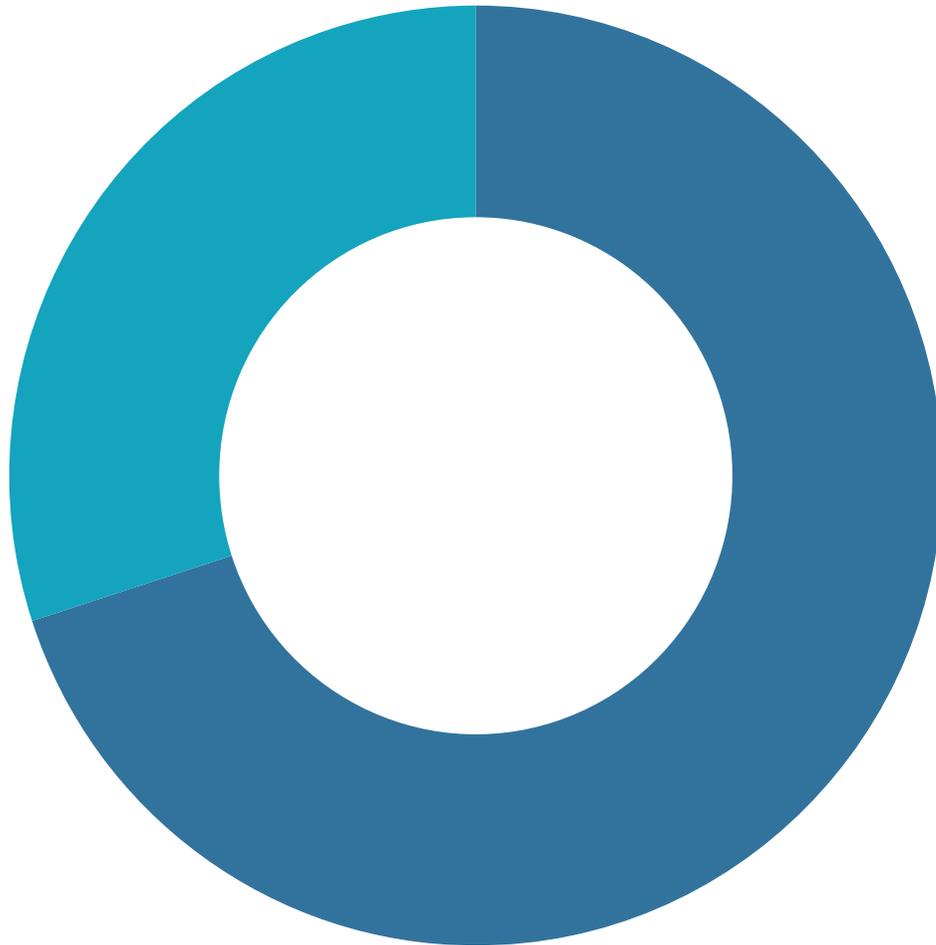
Dann lassen Sie uns reden,  
denn ...

Klaus Hellmich  
Vorstand WPTS AG



# Transformationen sind komplexe Herausforderungen

---



70%

aller Transformationen scheitern  
oder erfüllen nicht die Erwartungen  
an Wachstum und Profitabilität

Quelle: Studie einer großen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

# WPTS gestaltet Transformationen erfolgreich

---

01

Warum scheitern Transformationen?

02

10 Chancen für erfolgreiche Transformationen

03

Unser Netzwerk

04

Service Points, Plattform-partner, Branchen

05

Was Sie von uns erwarten dürfen ...!

06

Kontakt  
Beratungsgespräch

# Warum scheitern Transformationen?

---



# 10 Chancen für erfolgreiche Transformationen



# WPTS – Exzellente Plattform für kluge, erfahrene Köpfe

---

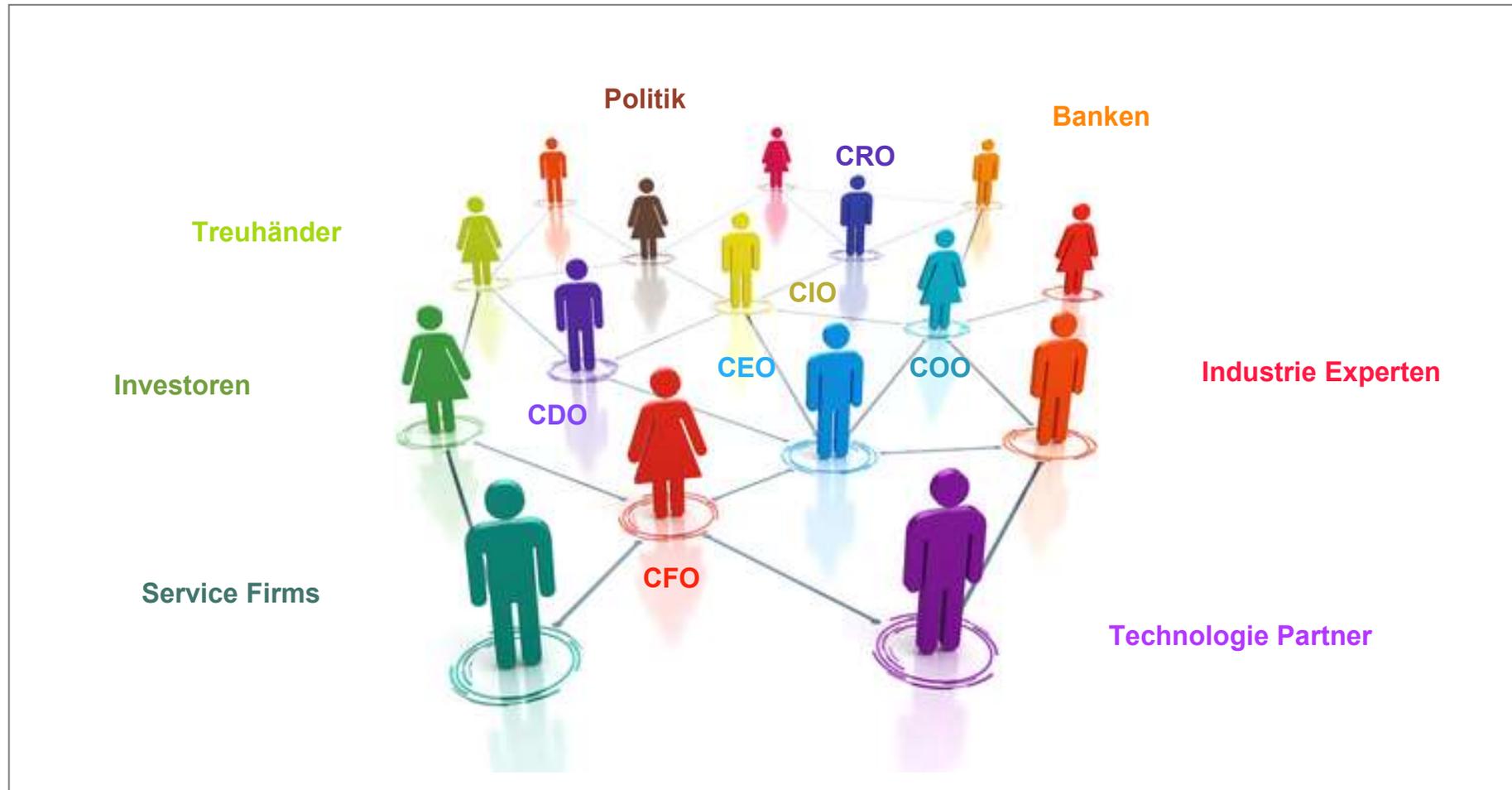
**Experten Netzwerk** - Wir bieten umfangreiche praktische Expertise in Transformationen durch unser Branchenexperten Netzwerk sowie bedarfsorientiert konzeptionelle Begleitung durch ausgewählte Service Firms unterschiedlicher Disziplinen – von Business bis Legal.

**Komplexe Transformation** - Digitalisierung, ESG, Portfolio-Bereinigungen mit Sanierungsgesellschaften sind Beispiele für komplexe Transformationsfelder

**Unabhängigkeit** - Wir agieren als unabhängige Plattform, ausschließlich dem Interesse des Kunden verpflichtet.

**Unser Ziel** - Wir geben der Transformation den maßgeschneiderten Ordnungs- und Prozessrahmen für eine erfolgreiche Transformation

# WPTS – Experten Netzwerk in allen Funktionen



# Service Points und Plattformpartner in allen Branchen

	Strategy Solutions	Shareholder Solutions	Investment Solutions	Digital Solutions	ESG Solutions	
<b>Service Points</b>	<b>Strategy Solutions</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Business Model</li> <li>• Generation</li> <li>• Reorganization</li> <li>• Restructuring</li> </ul>	<b>Shareholder Solutions</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Carve Outs</li> <li>• Teil- oder Gesamtlösung</li> </ul>	<b>Investment Solutions</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Kauf</li> <li>• Verkauf</li> </ul>	<b>Digital Solutions</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Data Driven</li> <li>• Mobile</li> <li>• Cloud</li> </ul>	<b>ESG Solutions</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Business Model</li> <li>• Generation</li> <li>• Reorganization</li> <li>• Restructuring</li> </ul>	
<b>Plattform Partner</b>						
<b>Professional People</b>	Manager C-XY	Supervisory Board Member	Industrial Experts	Politiker	Transformation Champions	
<b>Service Firm</b>	Law Firms	Consulting Firms	Financial Auditor Firms	Digital Agencies	HR Services	
<b>Investor</b>	Strategische Investoren	Private Equity	Family Office	Institutionelle Investoren	Treuhänder	
<b>Technology Partner</b>	 Microsoft					

Financial Services  
 Dienstleistungen  
 Handel & FMCG  
 Automotive  
 Production Industries  
 Energie & Rohstoffe  
 Health

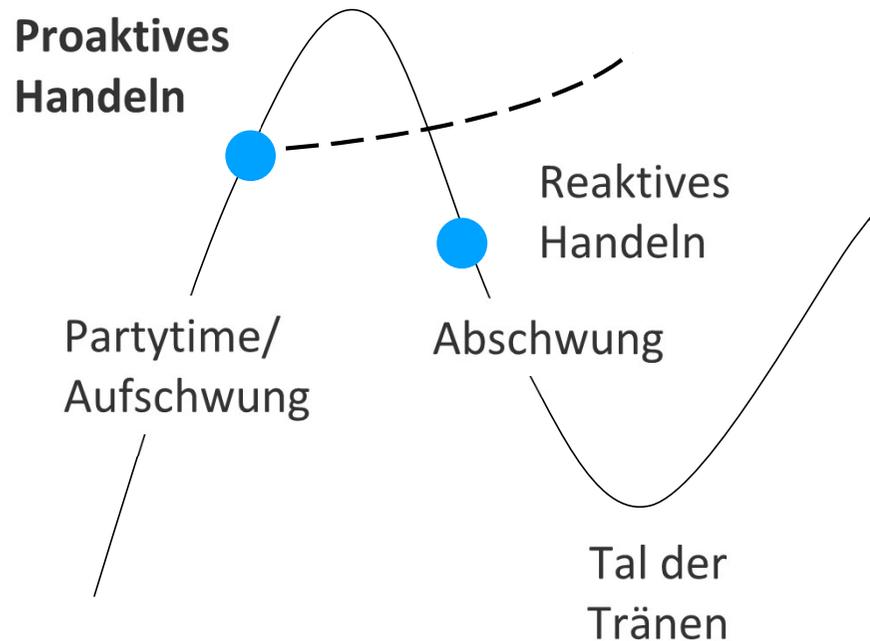
# Was Sie von der WPTS erwarten dürfen ...

---

- **Befähigung:** WPTS macht Ihr Unternehmen fit für eine erfolgreiche Transformation.
- **Prävention:** WPTS hilft Ihnen präventiv durch maßgeschneiderte Lösungen und Herangehensweisen auf der Basis langjähriger Erfahrungen.
- **Diskretion:** Unsere jahrzehntelange Erfahrung in der Besetzung von Top Management Positionen, hat uns gezeigt, wie wichtig der Umgang mit Informationen gerade in Krisenzeiten ist.
- **Vertraulichkeit:** Als Trusted Advisor wissen wir, wie man mit vertraulichen Informationen unserer Kunden umgehen muss.
- **Experten beraten Experten:** Durch die Auswahl geeigneter Experten auf C-Level begegnet man sich auf Augenhöhe mit der Kompetenz aus jahrelanger erfolgreicher praktischer Erfahrung in der Industrie unserer Kunden.

# Wann Sie uns kontaktieren sollten ...

## Sigmoid-Kurve als Beispiel für Präventives Handeln



Die Weichenstellung für eine erfolgreiche Transformation erfolgt in einer sehr frühen Phase.

Wir geben der Transformation den maßgeschneiderten Ordnungs- und Prozessrahmen für eine erfolgreiche Transformation

In dieser Phase analysiert der Gesellschafter, CEO, AR oder BR alle Optionen im Hinblick auf das Projektziel, die Aufgabenstellung, die damit verbundenen Risiken und Chancen sowie die Existenz geeigneter Manager zur Durchführung der Transformation.

Wir analysieren die personellen Bedarfe und identifizieren, angepasst an die unternehmensspezifische Situation, erfahrene Transformationsexperten auf unserer Plattform, die bereits in ähnlichen Situationen erfolgreich waren.

# In welchen Situationen sollten Sie uns kontaktieren

Ansprechpartner

Gemeinsamer Bedarf

Beispielfälle

Management

Eigenkapital

Fremdkapital

Neu-Investoren

Berater/ Treuhänder

Transformationsbedarf

Situative Erfahrung

Fachlichkeit ermöglicht Lösung

Unabhängigkeit Gewährleistet

Erfahrungsbezogene Anlässe

- Entwicklung Ordnungsrahmen und –prozess in Sonder-situationen

Fachbezogene Anlässe

- Zusammenstellung Industrie- und/ oder Funktionsexperten zur Gewährleistung einer Lösung z.B. Treuhand oder Sonderverhandlungsteam Automotive

Personalbezogene Anlässe

- Vorschlag und Auswahl alternativer Kandidaten & Berater



Transformation ist die Vorbereitung auf den  
nächsten Erfolg

Dr. Günther Würtele  
Gründer WP Human Capital Group

# Kontakt

---



Jan Giessler

Als Rechtsanwalt und Diplomkaufmann begann Jan Giessler sein Berufsleben bei der Deutschen Bank zunächst in Frankfurt als Prokurist in den Abteilungen strategische Konzernentwicklung/ Principal Investments und Strategische Konzernplanung und arbeitete zuletzt in London in der Asset Management Division. Nach einer Zeit als Partner einer großen Unternehmensberatung gründete er seinen eigenen Operating Partner und begleitete für namhafte Private Equity Firmen oder Unternehmerfamilien Portfoliounternehmen bei der Transformation von Geschäftsmodellen, insbesondere durch die Umsetzung von Restrukturierungen oder Buy-and-Build- Strategien.



Klaus Hellmich

Klaus Hellmich war nach seinem Abschluss als Diplom Ingenieur der Produktionstechnik langjährig in der Unternehmensberatung Prof. Dr. Ing. Klaus Brankamp tätig mit Schwerpunkt in der Prozess- und Supply Chain Optimierung. Als CEO der Actebis baute er das Unternehmen auf und entwickelte es zur ALSO AG, einem der größten europäischen End-to-End Technology und Service Provider. Zuletzt war er Vorstand der Kaufhof GmbH in Köln und verantwortlich für die digitale Transformation, Logistik, IT und Organisation. Neben zahlreichen Aufsichtsrats- und Beiratsfunktionen unterstützt er als Business Angel Start-Ups mit dem Fokus auf digitale Geschäftsmodelle.

WP Transformation Solutions AG  
Marienbader Platz 1,  
61348 Bad Homburg v. d. Höhe

+49 6172 4903 0  
[info@wpts-ag.com](mailto:info@wpts-ag.com)